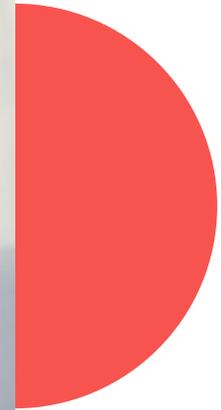


Willkommen
zum Webinar
«redPoint Add-in
Felder und Rollencenter
Aktivitäten»

23. November 2021
11.00 Uhr



Stefan Marti: Leiter Bestandskunden

079 831 32 72 stefan.marti@redPoint.swiss www.redPoint.swiss

Warum redPoint?

Kundenorientiert, kollegial, initiativ, ehrlich, verbindlich und das tolle Arbeitsklima sind Punkte, die für redPoint sprechen. Interessante ERP Projekte und langjährige Kundenbeziehungen über mehrere Softwaregenerationen sind mir wichtig.

Erfahrungen und Fähigkeiten

Beratung und Verkauf von ERP Lösungen und Upgrades auf der Basis von Microsoft Dynamics NAV/BC. Projektleitung und Einführungen von ERP Projekten. Finanz und Rechnungswesen. Mitarbeiterführung und Sozialkompetenz.

Leitspruch

Es gibt immer eine Lösung!

Darauf bin ich stolz

Meine ruhige Art – Durchhaltewillen



Wer ich bin

Ich schätze den Kundenkontakt sowie die Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kunden über mehrere Softwaregenerationen. Es bereite mir Freude unserer Kunden im Bereich ERP und Digitalisierung zu Beraten.

Beruflicher Werdegang

Ich habe einen Technisch / Handwerklichen Hintergrund. Unternehmensaufbau, 15 Jahre als ERP Projektleiter Beratung und Verkauf von ERP Projekten.

Was mir sonst wichtig ist - wofür ich mir Zeit nehme

Familie, Biken, Wandern, Garten, Neues entdecken

Michael Kunz: Business Development und Marketing

📞 079 337 70 79 ✉ michael.kunz@redPoint.swiss 🌐 www.redPoint.swiss

Warum redPoint?

redPoint bietet mir die Möglichkeit, mich effektiv und nachhaltig einzubringen und einen echten Einfluss auf den Geschäftsgang zu nehmen.

Erfahrungen und Fähigkeiten

Digital Business Development, Digital Marketing, Speaker, Inbound-Lead-Generation, Mitarbeiterführung

Leitspruch

I tried to please everyone today, it didn't work!

Darauf bin ich stolz

Ich kann NEIN sagen.



Wer ich bin (beruflicher Kontext)

Ich sehe mich als **H2H** (human 2 human) Marketing und Sales Spezialisten. Dafür nutze ich moderne **Technologie**, verbinde diese mit **Intelligenz** und **Daten** und reichere alles mit **Kreativität** und spannendem **Storytelling** an.

Ich limitiere mich nicht, es gibt keine Box! Ich glaube an die Möglichkeiten des menschlichen Potenzials, welches durch Technologie angetrieben wird.

Beruflicher Werdegang

Ich habe einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund. Nach einigen Jahren in der IT-Branche bin ich nun seit fast 15 Jahren für diverse Firmen im ERP-Umfeld tätig.

Was mir sonst wichtig ist - wofür ich mir Zeit nehme

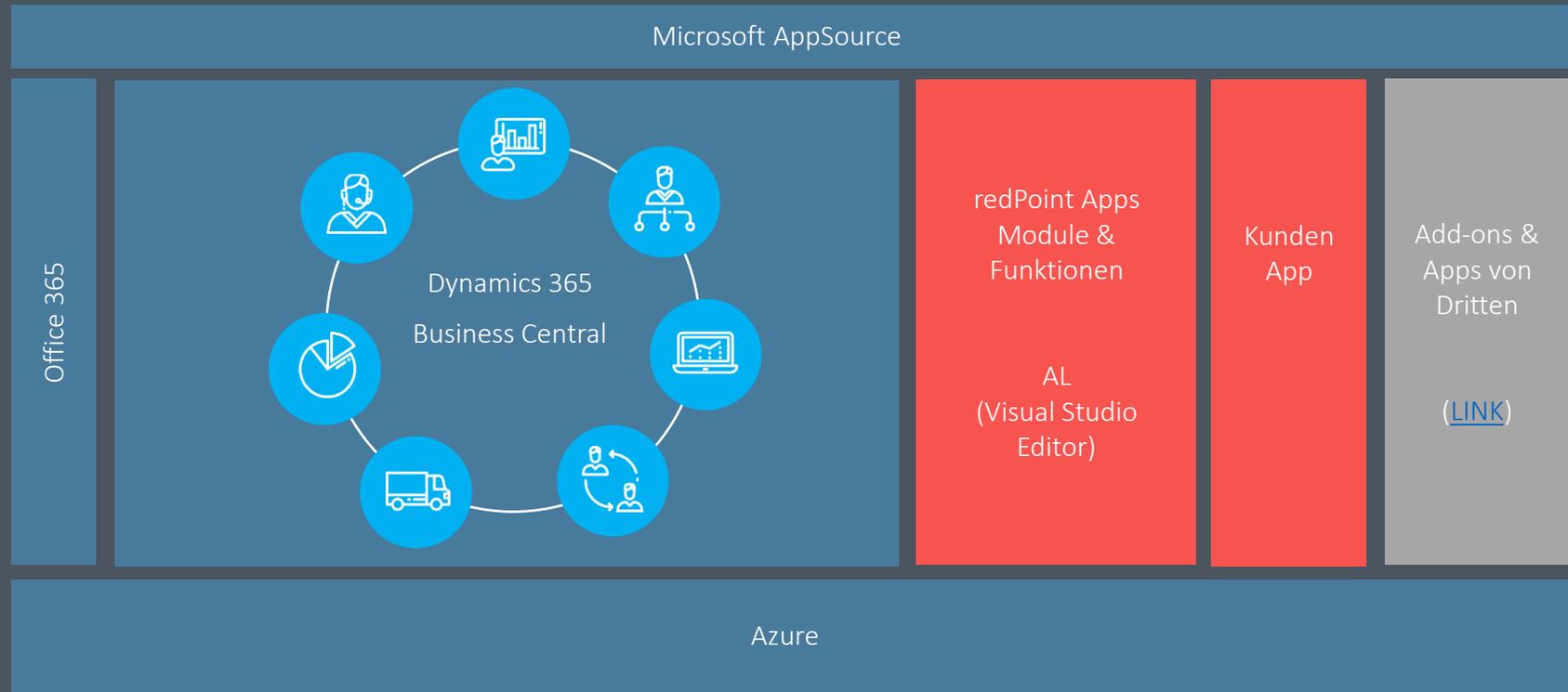
Sport, Lesen, Reisen, Familie

redPoint Webinar: redPoint Add-in Felder und Rollencenter Aktivitäten

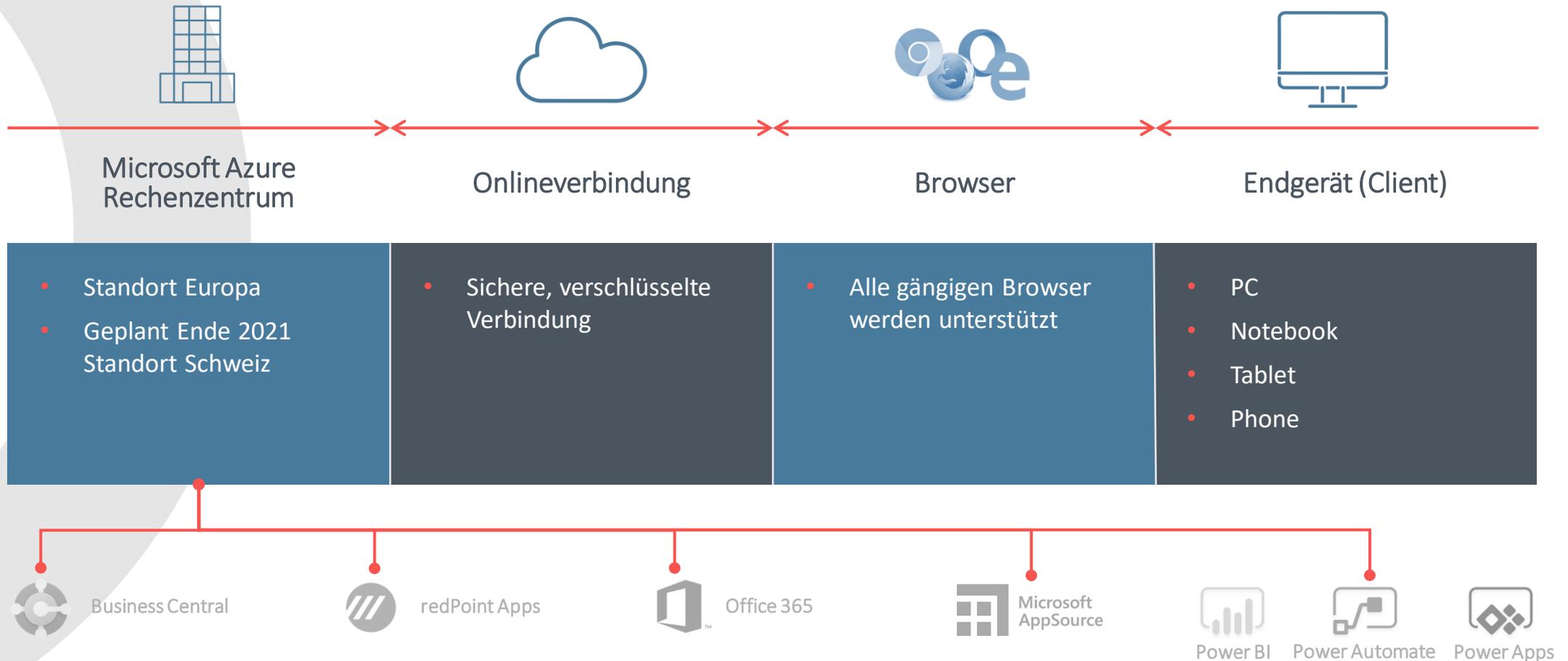
Agenda

- Begrüssung und Einleitung Michael Kunz
- Was spricht für redPoint Apps Michael Kunz
- Live Demo redPoint Apps Stefan Marti
- Fragen & Antworten Michael Kunz

redPoint ERP Systemlandschaft



Systemumgebung Dynamics 365 Business Central



Was ist eine App?

redPoint Apps und Add-ons

Eine App (Application Software) ist eine Anwendungssoftware oder ein Computerprogramm, welches unterschiedlichste Funktionen erfüllen kann.

- Zugeschnitten auf unsere Kunden und Zielbranchen
- Ergänzend zum Standard ERP
- Auch Apps und Add-ons sind standardisiert
- Best Practice Ansatz und optimale Konditionen

Was spricht für redPoint Apps?



Mit den redPoint App's sparen Sie Zeit und Kosten bei den täglichen Arbeiten.



Einführung wird erleichtert, die Bedienung komfortabler und der Funktionsumfang wird erweitert



redPoint App's sind keine Individualentwicklungen und werden bei jedem Microsoft Update geprüft und weiterentwickelt

DER MEHRNUTZEN STEHT IM ZENTRUM

redPoint Apps sind swiss made software



swiss made
software

DER MEHRNUTZEN STEHT IM ZENTRUM

redPoint D365 BC Apps



App Add-in Felder

- Dieses Modul ermöglicht den Direktaufruf von Verknüpften Informationen von Karten und Listen.
 - Auf folgenden Stammdaten / Bewegungsdaten ist das Add-in Verfügung:
 - Kontakt
 - Debitor
 - Kreditor
 - Artikel
 - Ressource
 - Projekt
 - Objekt
 - Anlagen (Buchhaltung)
 - Mitarbeiter (Personalwesen)
 - Verkaufsbelege
 - Einkaufsbelege
 - Montageaufträge
 - Fertigungsaufträge
 - Debitorenposten
- ✓ Schnellere Zugriffe
 - ✓ Bessere Übersicht
 - ✓ Schneller bei den relevanten Informationen
 - ✓ Zeiteinsparung
 - ✓ Arbeitserleichterung

Details Anhänge (0)

redPoint Add-in

Datensatzanhänge	--
Excel Reports	7
Kontakt	K10025
Kontakt (Unternehmen)	K10025
Debitor	D10006
<u>Kreditor</u>	-
Kontaktbeziehungen	1
Aufgaben	8
Verkaufschancen	
Kontakt Branchen	
Kontakt Verteiler	
Kontakt Verantwortlichkeiten	
Kontakt Kontakt Segmente	

redPoint Add-in

Funktionen

	Schnellsuche Nr.
	Aktivität anlegen
	Anhang hinzufügen
	Link hinzufügen
	Navigate
	Datensatzhistorie
	Änderungsprotokollposten

DER MEHRNUTZEN STEHT IM ZENTRUM

redPoint D365 BC Apps



App Rollencenter Aktivitäten

- Frei definierbare Aktivitäten auf dem Rollencenter
 - ✓ Keine Programmierung durch ERP Anbieter
 - ✓ Individuelle Einrichtung pro User oder Gruppe
 - ✓ Benutzercockpit für User oder Usergruppe

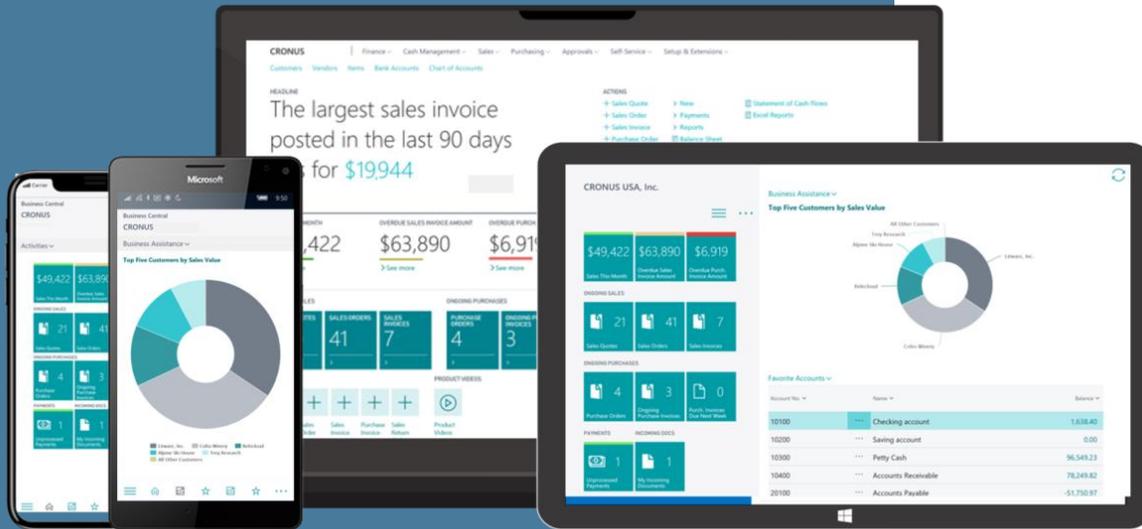
redPoint Aktivitäten ▾

Meine Verk.-Offerten 5 >	Meine Verk.-Of... (Überfällig) 1 >	Meine Verk.-Aufträge 2 >	Meine Verk.-A... (Überfällig) 2 >	Meine ...Reklamationen 1 >
Meine Aufgaben 8 >	Meine Aufgaben (Überfällig) 7 >	Meine Verkaufschancen 2 >	Meine Verkauf... (Überfällig) 1 >	Projekt 3 >

Zusammenfassung Vorteile mit redPoint Apps

- Bessere Übersicht der relevanten Daten
- Systemgestützte Reminder sorgen für bessere Qualität
- Mehr Effizienz
- Zeiteinsparung
- Anwender kann Anpassungen selber durchführen
- Reduktion Programmieraufwand





#redpointerp
#D365BC

Fragen & Antworten

Microsoft Dynamics 365 BC

Wir beraten Sie gerne!



Ihr Ansprechpartner für D365 BC

Stefan Marti

+41 41 545 60 72

stefan.marti@redPoint.swiss

www.redPoint.swiss