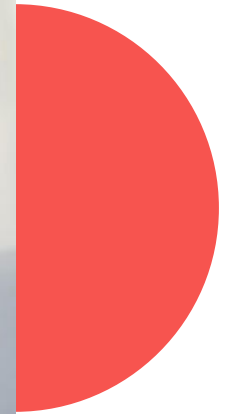


Willkommen
zum Webinar
«redPoint ERP ist
migrationsfähig»
Ihr Schritt in die Cloud

25. Januar 2022
11.00 Uhr



Stefan Marti: Leiter Bestandskunden

079 831 32 72 stefan.marti@redPoint.swiss www.redPoint.swiss

Warum redPoint?

Kundenorientiert, kollegial, initiativ, ehrlich, verbindlich und das tolle Arbeitsklima sind Punkte, die für redPoint sprechen. Interessante ERP Projekte und langjährige Kundenbeziehungen über mehrere Softwaregenerationen sind mir wichtig.

Erfahrungen und Fähigkeiten

Beratung und Verkauf von ERP Lösungen und Upgrades auf der Basis von Microsoft Dynamics NAV/BC. Projektleitung und Einführungen von ERP Projekten. Finanz und Rechnungswesen. Mitarbeiterführung und Sozialkompetenz.

Leitspruch

Es gibt immer eine Lösung!

Darauf bin ich stolz

Meine ruhige Art – Durchhaltewillen



Wer ich bin

Ich schätze den Kundenkontakt sowie die Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kunden über mehrere Softwaregenerationen. Es bereite mir Freude unserer Kunden im Bereich ERP und Digitalisierung zu Beraten.

Beruflicher Werdegang

Ich habe einen Technisch / Handwerklichen Hintergrund. Unternehmensaufbau, 15 Jahre als ERP Projektleiter Beratung und Verkauf von ERP Projekten.

Was mir sonst wichtig ist - wofür ich mir Zeit nehme

Familie, Biken, Wandern, Garten, Neues entdecken

Michael Kunz: Business Development, Innovation und Marketing

079 337 70 79 michael.kunz@redPoint.swiss www.redPoint.swiss

Warum redPoint?

redPoint bietet mir die Möglichkeit, mich effektiv und nachhaltig einzubringen und einen echten Einfluss auf den Geschäftsgang zu nehmen.

Erfahrungen und Fähigkeiten

Digital Business Development, Digital Marketing, Speaker, Inbound-Lead-Generation, Mitarbeiterführung

Leitspruch

I tried to please everyone today, it didn't work!

Darauf bin ich stolz

Ich kann NEIN sagen.



Wer ich bin (beruflicher Kontext)

Ich sehe mich als **H2H** (human 2 human) Marketing und Sales Spezialisten. Dafür nutze ich moderne **Technologie**, verbinde diese mit **Intelligenz** und **Daten** und reiche alles mit **Kreativität** und spannendem **Storytelling** an.

Ich limitiere mich nicht, es gibt keine Box! Ich glaube an die Möglichkeiten des menschlichen Potenzials, welches durch Technologie angetrieben wird.

Beruflicher Werdegang

Ich habe einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund. Nach einigen Jahren in der IT-Branche bin ich nun seit fast 15 Jahren für diverse Firmen im ERP-Umfeld tätig.

Was mir sonst wichtig ist - wofür ich mir Zeit nehme

Sport, Lesen, Reisen, Familie

redPoint Webinar:

redPoint ERP ist
migrationsfähig –
Ihr Schritt in die
Cloud

Agenda

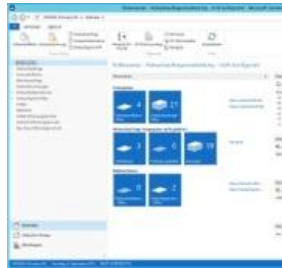
- Begrüssung und Einleitung Michael Kunz
- Historie - Entwicklung von Microsoft NAV Stefan Marti
- Investition in BC von redPoint, Upgrade auf BC Stefan Marti
- Ihr Nutzen aus dem Wechsel in die Cloud Michael Kunz
- Fragen & Antworten Michael Kunz

Historie - Entwicklung von Microsoft Navision / NAV / D365BC

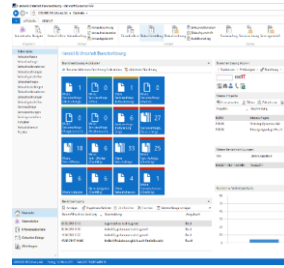
NAV 2009



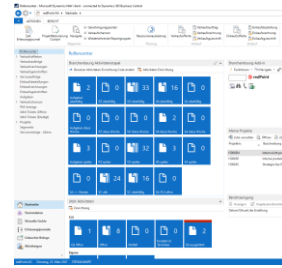
NAV 2013/15/16



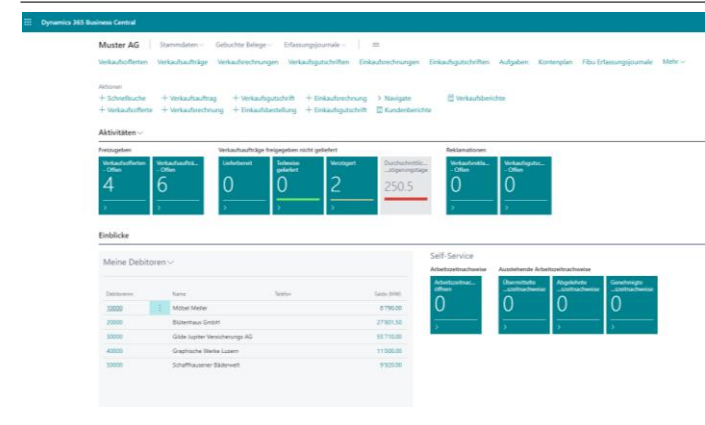
NAV 2017



BC-14

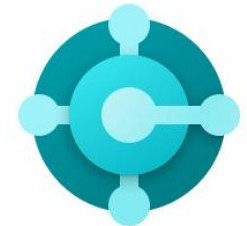


Business Central



Historie - Entwicklung von Microsoft NAV

- Historie von «Navision»
zu «Navision Attain»
zu «Microsoft Dynamics NAV»
zu «Dynamics 365 Business Central»
- Wir begleiten unsere langjährigen Kunden über mehrere Software Generationen
- redPoint AG hat über 20 Jahre Erfahrung im ERP Umfeld mit Microsoft Dynamics



Historie – redPoint AG

In diesen Branchen haben wir unser Wissen



Handel



Projektgeschäft &
Dienstleister



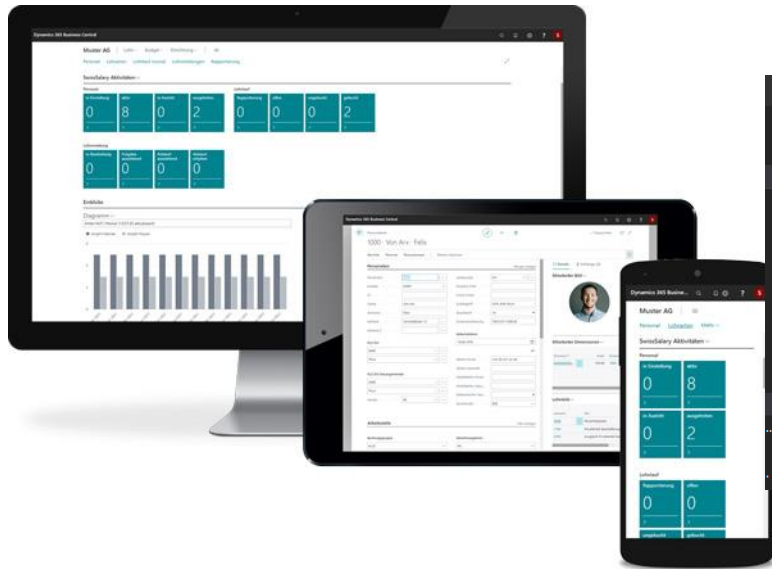
Service &
Unterhalt



Produktion &
Fertigung

Wie hat sich redPoint auf die neue Technologie vorbereitet

- Technologie, Entwicklungssprache, Ausbildung der Mitarbeiter (Softwareentwickler / Projektleiter)
- Entwicklung der NAV Branchenlösung auf D365 BC Apps
- Migrationspfad Tools für die Überführung von NAV zu D365 BC

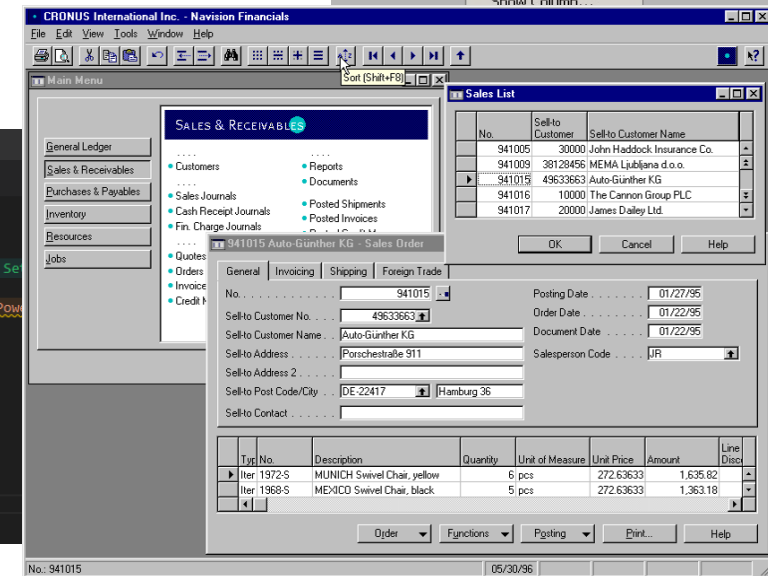


```
settings.json - CopyDataBetweenCompanies - Visual Studio Code
() settings.json | x
C: > Users > yzhu > AppData > Roaming > Code > User > () settings.json > a.EnableCodeActions
1
2
3 "dashboard.projectData": null,
4 "todo-tree.tree.showScanModeButton": false, Unknown Configuration Se
5 "vscode.google.translate.preferredLanguage": "Japanese",
6 "terminal.integrated.shell.windows": "C:\\WINDOWS\\System32\\WindowsPow
7 "workbench.sidebar.location": "left",
8 "git.autofetch": true,
9 "errorLens.enabledDiagnosticLevels": [
10   "info",
11   "hint",
12   "warning",
13   "error"
14 ],
15 "errorLens.gutterIconsEnabled": true,
16 "al.enableCodeActions": true
```

```
Table 36 Sales Header - C/AL Editor
Documentation()
OnInsert()
IntegrationManagement.OnInsert("Integration ID
SalesSetup.GET;

IF "No." = '' THEN BEGIN
  TestNoSeries;
  NoSeriesMgt.InitSeries(GetNoSeriesCode,xRec.
END;

InitRecord
InsertMode
Copy
Paste
Clear
Copy/Previous
New
Delete
Links...
Hide Column
Show Column...
```

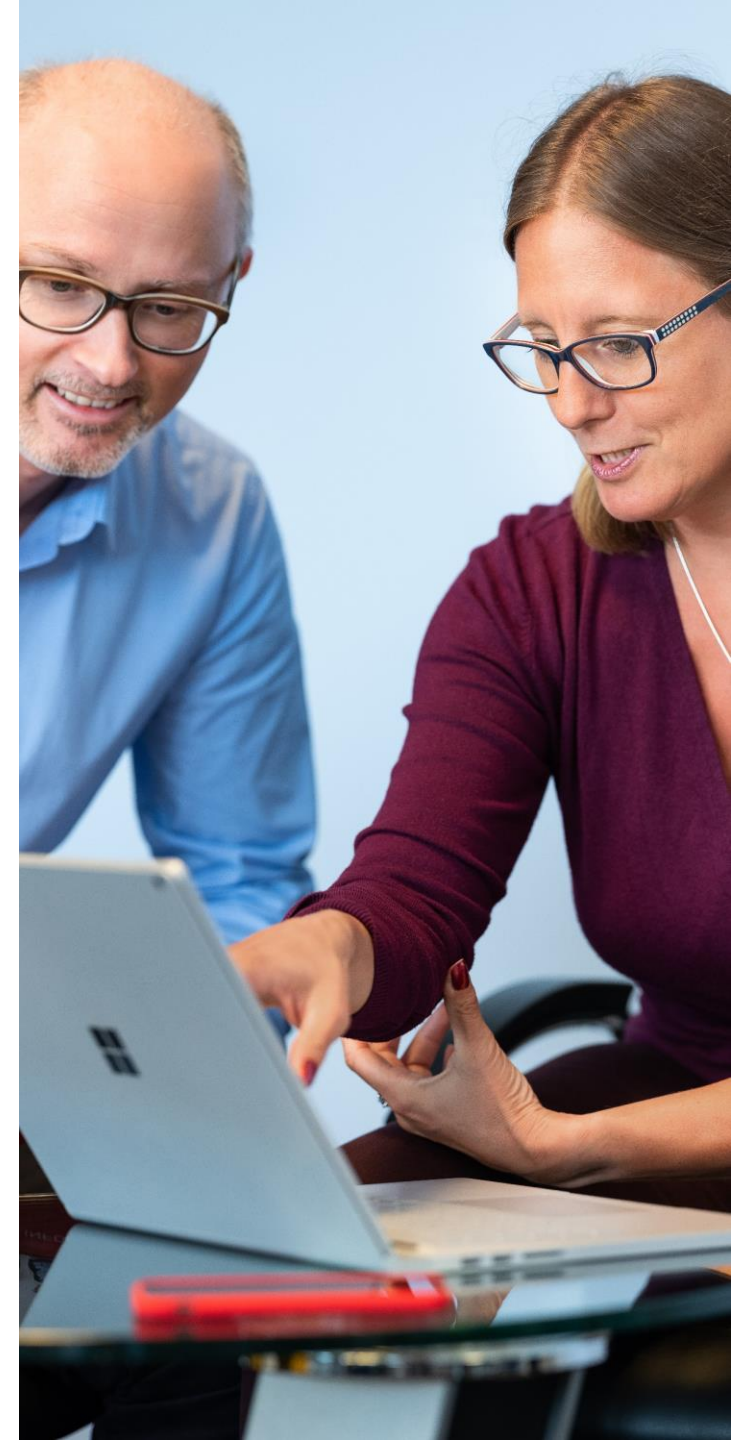


redPoint App's

redPoint App's Stand per Januar 2022

- App Add-in
- App Aktivitäten (NEU)
- App Artikel Etiketten (NEU)
- App Basis (über 20 Funktionen)
- App Bestellung ab Auftrag (NEU)
- App Datensatzhistorie (NEU)
- App Dokumentenmanagement (NEU)
- App Erweiterte Belege
- App Excel Reports
- App Fertigung Basis (NEU)
- App Fertigung Fremdarbeit (NEU)
- App Finanzen Basis
- App Handel Basis
- App Kontaktbeziehungen
- App Lager Basis
- App Email Vorlagen
- App Marketing Basis
- App Objekte
- App Projekt Basis
- App Sicherheitsfilter
- App Statistik
- App Utilities (über 10 Funktionen)
- App Webdienste
- App Zahlungsplan
- App Zahlungsverkehr
- App Zusatzfelder

<https://docs.redpoint.swiss/bc/Modules/>



Was spricht für redPoint Apps?



Mit den redPoint App's sparen Sie Zeit und Kosten bei den täglichen Arbeiten.



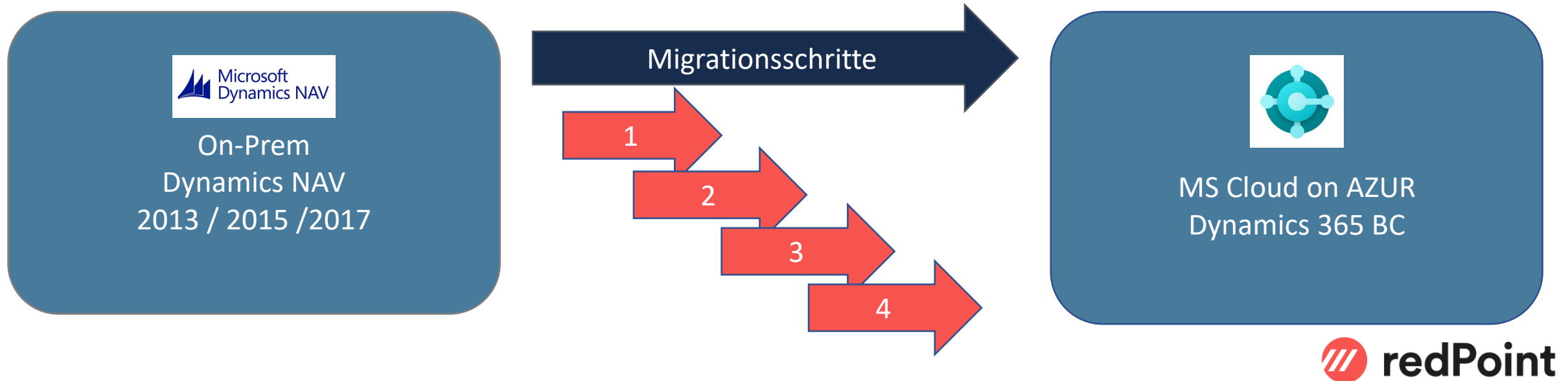
Einführung wird erleichtert, die Bedienung komfortabler und der Funktionsumfang wird erweitert.



redPoint App's sind keine Individualentwicklungen und werden bei jedem Microsoft Update weiterentwickelt.

Migrationspfade von NAV zu D365 BC

- Migration der Daten und Historie
- Funktionsumfang der heutigen Branchenlösung vs. redPoint App's
- Kundenspezifische Erweiterungen



Der erste Schritt zur nächsten Generation

- Erster Schritt: Upgrade – Analyse / Upgrade – Konzept
 - Aktuelle NAV-Version
 - Welche redPoint Branchenmodule sind im Einsatz
 - Welche Zusatzmodule von Dritten sind im Einsatz
 - Kundenspezifische Erweiterungen
 - Abgleich vom Funktionsumfang BC vs. NAV
 - Datenmigration oder Teilmigration
- Zweiter Schritt:
 - Offerte nach Konzept
 - Projekt- und Ressourcenplan



Der erste Schritt zur nächsten Generation

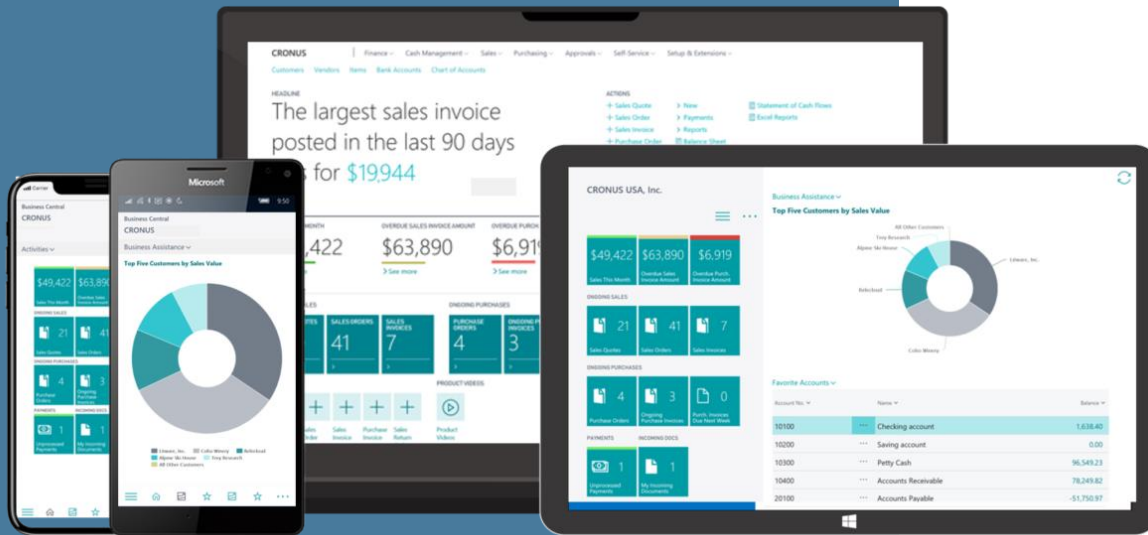
- Start Umsetzung Upgrade Projekt
 - System D365 BC bereitstellen
 - Kundenspezifische Entwicklungen Kunden App
 - Datenmigration Test / Produktiv
 - Workshops und Schulung Key-User
 - Testing Kunde und Freigabe für Go-Live
 - Produktivstart
 - Unterstützung und Begleitung nach Go-Live
 - Projekt - Abnahme Phase 1
- Start Phase 2 oder 2te Etappe
 - Neue Module wie Power BI oder Kreditorenschanning
 - Digitalisierung Lager / Logistik mit MobileNAV
 - Schnittstellen zu Lieferanten oder Kunden



Die Konzept Phase nutzen für ...

- Prozesse zu überdenken «process mining»
- Neue Funktionen und Nutzen für KMU's
- Digitalisierungsgrad vorantreiben
- Manuelle Prozesse verbessern und automatisieren
- Projekt in Phasen aufteilen
- Freiraum für Projekt- Ressourcen schaffen





Ihr Nutzen aus dem Wechsel in die Cloud

Microsoft Dynamics 365 BC

Sicherheit & Zertifikate

- Sämtliche Daten werden auf Azure mehrfach geo-redundant gespeichert -> Sie sind also gegen Katastrophen abgesichert.
- MS Dynamics 365 Business Central verfügt über den aktuell besten technischen Entwicklungsstand in puncto Sicherheitsarchitektur.
- Die Compliance-Anforderungen werden laufend überwacht und sichergestellt: (ISO 27001, ISO 27017, SOC 1 (SSEA18) Type 2, SOC 2 Type 2 usw.). Microsoft kümmert sich um die Sicherheit Ihrer ERP-Daten und investiert laufend in diesen Bereich. <https://www.redpoint.swiss/erp-blog/microsoft-vervierfacht-investitionen-in-cybersicherheit/>

Ihr Nutzen aus dem Wechsel in die Cloud



Be ready...

CYBER
SECURITY

Ihr Nutzen aus dem Wechsel in die Cloud

- Mit BC SaaS sind Sie immer auf dem neusten Stand, 2maliges Upgrade pro Jahr
- Die Kosten der Upgrade-Projekte alle 4-5 Jahre fallen weg
- Nicht nur die externen Kosten, auch die Kundeninternen Upgrade-Projekt-Kosten entfallen
- Höherer Sicherheitsstandard als im eigenen Serverraum
- Cloud und cloudbasierte ERP etablieren sich als Bereitstellungsstandard
- Mietmodell, die Software und alle Daten befinden sich in der Cloud -> geringerer technischer wie finanzieller Aufwand (Alle Wartungs-, Monitorings- und Backup-Aufgaben liegen bei Dienst-Anbieter)
- Einfache Skalierbarkeit sorgen für maximale Flexibilität



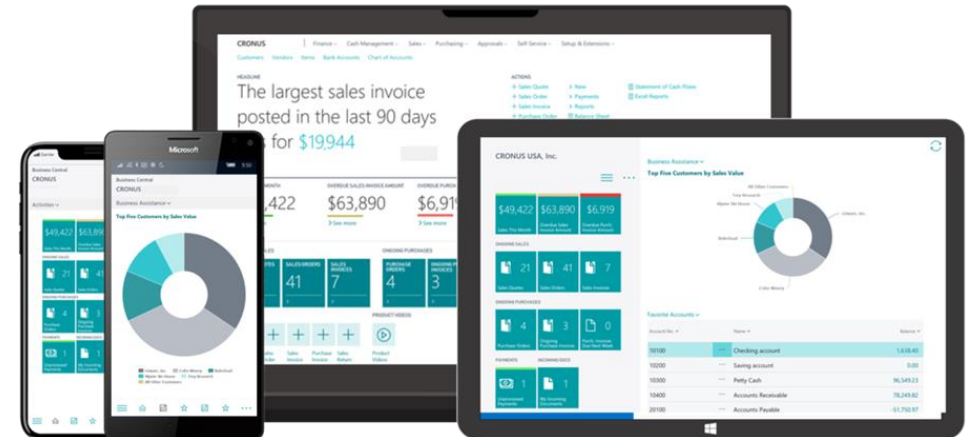
Kostenvorteile von SaaS vs. On-Premise

- Die Kosten der Upgrade-Projekte alle 4-5 Jahre fallen weg
- Nicht nur die externen Kosten, auch die Kundeninternen Upgrade-Projekt-Kosten entfallen
- Die Anschaffung vom ERP Windows- und SQL-Server fallen weg
- Die ERP Server Upgrade-Kosten entfallen
- Die Betriebs-, und Erneuerungs-Kosten vom ERP Server, Backup, Firewall, etc. entfallen

Setzen Sie alles in Fluss...

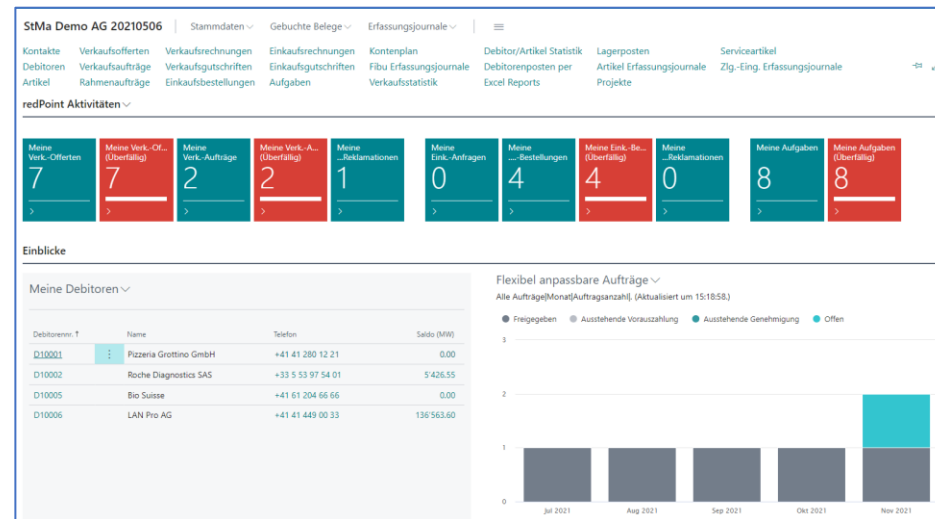
Einblicke in Dynamics 365 Business Central

- Webinare: Spotlight auf Microsoft Dynamics 365 Business Central, [Link](#)
- Webinare: Upgrade auf MS Dynamics 365 Business Central, [Link](#)
- Weitere Information zum ERP Upgrade finden Sie hier, [Link](#)



Erfahrung aus der Praxis mit D365 BC

- redPoint hat bereits über 20 Kundenprojekte mit D365 BC realisiert
- Erstellen von Kundenapp's (Kundenspezifische Erweiterungen)
- Anbindung von Umsystemen auf der neusten Technologie
- Migrationsprojekten in D365 BC



Bearbeiten - Offerte VO100003 - Bürogebäude 1.OG

E-Mail-Details

Von: Aktueller Benutzer (stefan.marti@d365.ch)

An: info@lanpro.ch

Betreff: Offerte VO100003 - Bürogebäude 1.OG

Nachricht

Sehr geehrte Damen und Herren

Gerne haben wir für Sie die beiliegende Offerte VO100003 in der Höhe von CHF 96'930.00 ausgearbeitet.

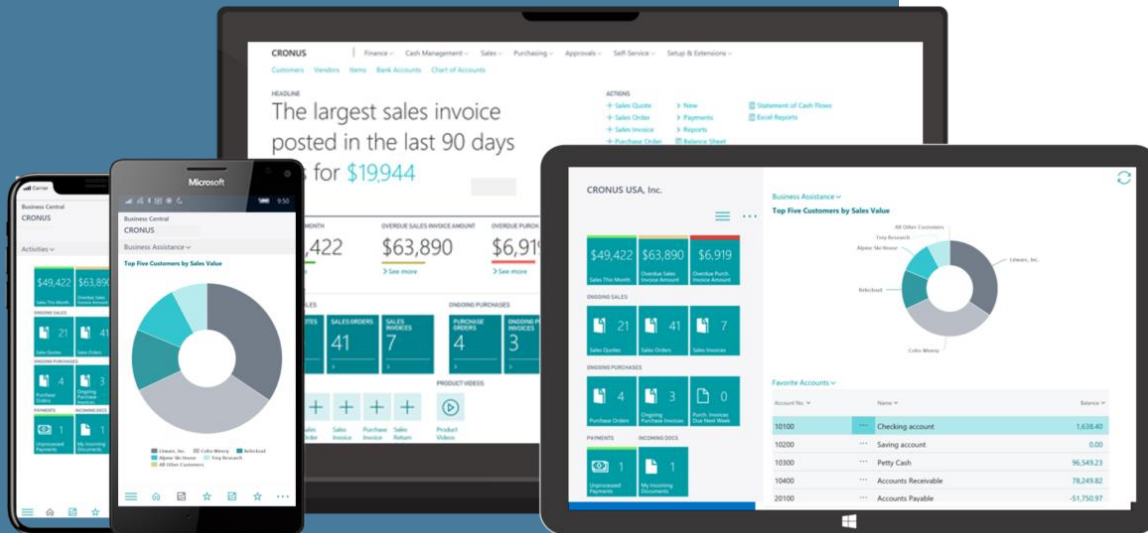
Bei Fragen unterstützt Sie Stefan Marti per Telefon +41 545 60 60 60 oder E-Mail stefan.marti@redPoint.swiss.

Ohne Ihre Rückmeldung werden wir uns erlauben, Sie ab dem 30. Oktober erneut zu kontaktieren.

Freundliche Grüsse

StMa Demo AG 20210506

Anhänge | Verwalten



#redpointerp
#D365BC

Fragen & Antworten

Microsoft Dynamics 365 BC

Melden Sie sich bei uns für die nächsten Schritte:



Ihr Ansprechpartner für D365 BC

Stefan Marti

+41 41 545 60 72

stefan.marti@redPoint.swiss